

OFFRE D'EMPLOI

Intitulé	RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL H/F
Zone géographique	Nantes (centre)
Type de contrat	CDI
Poste à pourvoir	Janvier 2017
Contact	contact@emenda.fr

EMENDA recherche un responsable technico-commercial en charge des missions suivantes :

- Fidélisation et développement des comptes clients existants : promoteurs, syndicats, bailleurs, entreprises générales, SCPI, etc. ;
- Etablissement des devis et négociation ;
- Reporting interne ;
- Veille réglementaire ;
- Suivi de tous les projets jusqu'au dépôt de PC ;
- Lien avec les fournisseurs ;
- Communication / Evénements d'entreprise.

Profil recherché :

- Esprit entrepreneurial ;
- Grandes qualités relationnelles ;
- Pour une personne disposant d'un large réseau professionnel sur la région nantaise ;
- Curiosité, application et implication ;
- Qualités rédactionnelles et maîtrise de l'orthographe (rédaction d'offres).

Poste nécessitant des déplacements (véhicule à prévoir).

Niveau de rémunération fonction de l'expérience et du degré d'autonomie du candidat. Une incitation à la performance sous forme de variable sera proposée.

EMENDA (<http://www.emenda.fr>), société dynamique basée à Nantes et Paris, propose à ses clients (professionnels essentiellement) des solutions globales de performance énergétique du bâtiment dans le neuf comme la rénovation, en tant que bureau d'études techniques (B.E.T.) thermique, fluides, acoustique et environnement.

Fondée par deux ingénieurs centraliens en 2012, la société compte une dizaine de personnes et entend poursuivre son développement sur Nantes et Paris avec l'objectif de devenir un acteur de référence dans son domaine.

Résolument portée par un esprit d'entreprise « 2.0 », notre start-up se pose au quotidien la question des services de demain (maquette numérique, commissionnement, MOOC, ingénierie technico-financière de la rénovation, etc.), de la responsabilité sociale de l'entreprise (engagement et bien-être de l'équipe) et de la satisfaction client.